

ยกระดับองค์กรและ ภาวะผู้นำสำหรับ การบริหารงาน จัดซื้อ 4.0

High Performance Organization and Leadership for Procurement Leader in 4.0

วัตถุประสงค์

ในยุคปัจจุบันผู้บริหาร ผู้จัดการ หัวหน้าหน่วยงานจัดซื้อที่จะประสบความสำเร็จได้นั้น ไม่ใช่เก่งเฉพาะเทคนิคหรือเรื่องงานต้องมีความรู้ และมีแบบแผนที่ชัดเจนที่จะเดินทางไปสู่เป้าหมายเพื่อเป็น High Performance Organization-HPO พร้อมทั้งต้องมีทักษะอีกด้านคือการบริหารหน่วยงานที่สำคัญอันหนึ่งเรียกว่าภาวะผู้นำ (Leadership) มีความสำคัญเป็นอย่างมาก น้อยคนนักที่จะมีทักษะเหล่านี้ที่เกิดขึ้นมาเอง (Born to be) โดยมากจะแลออกมาด้วยระยะเวลา ประสบการณ์ การลองผิดลองถูก ซึ่งสิ่งเหล่านี้เป็นสิ่งที่สามารถเรียนรู้ได้มีการรวบรวมไว้เป็นหลักการให้ยึดถือ ปฏิบัติและฝึกฝนให้เกิดขึ้นได้ในระยะเวลาอันสั้น โดยหลักสูตรนี้ได้รวบรวมหลักการที่สำคัญเอาไว้จากบริษัทระดับโลกเป็นมีชื่อเสียงด้าน HPO และ Leadership Management หลายๆที่ มาปรับและประยุกต์กับประสบการณ์ที่ได้บริหารหน่วยงานจัดซื้อมาจากหลากหลายที่หลากหลายอุตสาหกรรมเพื่อถ่ายทอด แลกเปลี่ยนแนวความคิดในการนำไปปรับใช้ และพัฒนาตนเอง และองค์กรต่อไป

วิทยากร: อ.ปัสลพ สัจจรักษ์

B.Eng, Msc.IT, MBA, ACSP™



หัวข้อสัมมนา (เวลา 09.00 - 16.00 น.)

1. การบริหารโครงสร้างแบบมีประสิทธิภาพ (High Performance Organization)
 - หลักการและการเปลี่ยนไปสู่ High Performance Organization
 - การบริหารงานจัดซื้อแบบก้าวกระโดด (Exponential Organization in Procurement)
 - โครงสร้างของหน่วยงานจัดซื้อสมัยใหม่ (Modern Purchasing Organization)
 - การมองงานจัดซื้อ ให้ครบทุกมุมมองขององค์กร (Balance Score Card)
 - การแบ่งหน้าที่ในงานจัดซื้อสมัยใหม่ เพื่อครอบคลุมงานทุกด้านทุกมุม (Zone to Win)
2. ภาวะผู้นำ (Leadership)
 - ภาวะผู้นำกับการบริหารคน (Leadership Management)
 - การเตรียมพร้อมสู่การเป็นผู้นำ (Preparation to be leader)
 - การสร้างความไว้วางใจและการยอมรับ (Story of Trust)
 - การวิเคราะห์และบริหารผู้ใต้บังคับบัญชาที่มีอุปนิสัยแตกต่างกันให้ได้ผลงาน (Subordinates analytic and Team Management)
 - เทคนิคการสื่อสารกับลูกน้องในรูปแบบและสถานการณ์ที่ยากลำบาก (Communication Technic in vary situations)
 - การตั้งคำถามที่ถูกเพื่อแก้ปัญหาให้ตรงจุด (Problem Statement/Solving)
 - การสอน และแนะนำในการทำงาน (Coaching, mentoring and reframing)
 - การวิเคราะห์ผู้เกี่ยวข้องในการทำงานเพื่อสร้างความสัมพันธ์ (Networking)
 - แนวคิดเกี่ยวกับการทำงานยุคใหม่ Agile, Sprint, Scrum
 - หลักการด้านภาวะผู้นำอื่นๆ

ชำระเงินโดยโอนเงินเข้าบัญชีธนาคาร... หรือนำเงินสด / เช็ค ชำระหน้าห้องสัมมนา

ธนาคาร	สาขา	เลขที่บัญชี
ไทยพาณิชย์	ถนนศรีนครินทร์ (ซีคอนสแควร์)	164-260656-9
กสิกรไทย	ซีคอนสแควร์ 2	017-8-18254-4
กรุงเทพ	ซีคอนสแควร์	232-5-11198-3

บริษัท วันสเต็ป เทรนนิง เซ็นเตอร์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)

88/133 ซอยอ่อนนุช 21/1 แขวงอ่อนนุช เขตสวนหลวง กรุงเทพฯ 10250

One Step Training Center Co.,Ltd. (Head Office)

88/133 Soi Onnut 21/1, Onnut, Suanluang, Bangkok 10250

ค่าสัมมนาท่านละ **4,300** บาท
(ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

โทร. 062 951 2245, 092 464 9598

เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร 0105559107220



ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย
ค่าอบรมสามารถลดรายจ่ายได้ 200%