

ติดอาวุธให้นักจัดซื้อหน้าใหม่

(Arming the new-coming Purchasers)

นักจัดซื้อหน้าใหม่ ไม่จำเป็นต้องทำเหมือนที่รุ่นพี่ทำไปซะทุกอย่าง หากไม่แตกต่างกันก็ไม่ได้ซั๊กก็ เพราะอะไรก็ตามที่รุ่นพี่ให้ทำ ดังนั้น นักจัดซื้อหน้าใหม่ที่อยากเก่ง ต้องรู้สึกและนำมาใช้ได้จริง และสามารถ รายงานผลงานที่เกิดขึ้นเป็น เพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุดแก่ตัวเองและองค์กร

วิทยากร : อ. จุฑาโรจน์ เทพที

CIPS Cert. in P&S Procurement and Material Planing
Vice President The Barbecue Plaza Co.,Ltd.



หัวข้อสัมมนา (09.00 - 16.00 น.)

- การประเมินและคัดเลือกผู้ขาย
- การจัดกลุ่มสินค้าวัตถุดิบและบริการที่จัดซื้อ (Supply Positioning Model) ทำให้งานจัดซื้อจัดหามีประสิทธิภาพมากขึ้น
- มุมมองผู้ขาย ต่อผู้ซื้อ
- กระบวนการต่อรองราคา (Negotiation Process)
- การจัดซื้อกับการเพิ่มกำไรให้องค์กรอย่างยั่งยืน
- การบริหารสินค้าด้วยวิธี ABC Analysis & การสอนวิธีทำ Spending analysis
- การรายงานผลงานฝ่ายจัดซื้อ และการทำสรุปยอดประหยัด

วิธีสำรองที่นั่ง : สมัครออนไลน์ หรือ ดาวน์โหลดใบสมัครได้ที่ www.judsue.com
ส่งใบสมัครมาที่ Email : contact@judsue.com

| | |
|--|----------------------------------|
| รุ่นที่ ... | - |
| สถานที่ | - |
| ZOOM | ค่าสัมมนาท่านละ 3,300 บาท |
| HOTEL | ค่าสัมมนาท่านละ 4,300 บาท |
| ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7% | |
| เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร 0105559107220 | |

| ชำระเงินโดยโอนเงินเข้าบัญชีธนาคาร .. หรือโอนเงินสด / เช็ค ชำระหน้าห้องสัมมนา | | |
|---|---------------------------------|---------------|
| ธนาคาร | สาขา | เลขที่บัญชี |
| ไทยพาณิชย์ | ถนนศรีนครินทร์ (ซีคอนสแควร์) | 164-260656-9 |
| กสิกรไทย | ซีคอนสแควร์ 2 | 017-8-18254-4 |
| กรุงเทพ | ซีคอนสแควร์ | 232-5-11198-3 |

บริษัท วันสตีป เทรนนิ่ง เซ็นเตอร์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)

88/133 ซอยอ่อนนุช 21/1 แขวงอ่อนนุช เขตสวนหลวง กรุงเทพฯ 10250

One Step Training Center Co.,Ltd. (Head Office)
88/133 Soi Onnut 21/1, Onnut, Suanluang, Bangkok 10250



ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย
ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้ 200%
โทร. 062 951 2245, 092 464 9598