

พื้นฐานการสรรหาผู้ขาย ผู้ให้บริการ (Basic in Strategic Sourcing Process)



วิทยากร: อ.ป๋อลพ ลัจจรักษ์

B.Eng, Msc.IT, MBA, ACSP™

หลักสูตรนี้เหมาะสำหรับผู้เริ่มวิชาชีพด้านจัดซื้อ หรือผู้ที่ต้องการพัฒนาความรู้ให้เข้าใจความหมาย และกระบวนการสรรหาผู้ขาย ผู้ให้บริการ โดยอ้างอิงจากกระบวนการ ERP ระดับโลก ซึ่งจะเริ่มตั้งแต่วิเคราะห์ความต้องการ การสร้างข้อกำหนดที่จำเป็น การคัดสรรผู้ขาย / ผู้ให้บริการ ด้านราคาและเทคนิค การกำหนดหลักการการเสนอราคา หลักเกณฑ์ในการคัดเลือก จนถึงกระบวนการคัดเลือก ซึ่งจะเป็นการบรรยาย สลับกับการลงมือปฏิบัติจากตัวอย่าง เพื่อให้เข้าใจและสามารถนำไปประยุกต์ ใช้งานได้จริง

หัวข้อสัมมนา
(เวลา 09.00 - 16.00 น.)

- พื้นฐาน และหลักการกระบวนการการสรรหาผู้ขาย ผู้ให้บริการ (Sourcing)
- การวางแผน และกำหนดการที่เหมาะสม (Standard SLA)
- การสร้างข้อกำหนดที่จำเป็น (TOR/Request for Proposal-RFP)
- การกำหนดวิธีการคัดเลือกผู้ขาย (Supplier Selection Technic)
- กระบวนการคัดเลือกผู้ขาย/ผู้ให้บริการ (Supplier Award Process)
- ตัวอย่างกระบวนการตามมาตรฐาน ERP ระดับโลก (Case Study)

วิธีสำรองที่นั่ง : สมัครออนไลน์ หรือ ดาวน์โหลดใบสมัครได้ที่ www.judsue.com
ส่งใบสมัครมาที่ Email : contact@judsue.com

ชำระเงินโดยโอนเงินเข้าบัญชีธนาคาร .. หรือนำเงินสด / เช็ค ชำระหน้าห้องสัมมนา

ธนาคาร	สาขา	เลขที่บัญชี
ไทยพาณิชย์	ถนนศรีนครินทร์ (ซีคอนสแควร์)	164-260656-9
กสิกรไทย	ซีคอนสแควร์ 2	017-8-18254-4
กรุงเทพ	ซีคอนสแควร์	232-5-11198-3

ค่าสัมมนาท่านละ **4,300** บาท
(ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม)

โทร. 062 951 2245, 092 464 9598

เลขประจำตัวผู้เสียภาษีอากร 0105559107220

บริษัท วันสเต็ป เทรนนิ่ง เซ็นเตอร์ จำกัด (สำนักงานใหญ่)

88/133 ซอยอ่อนนุช 21/1 แขวงอ่อนนุช เขตสวนหลวง กรุงเทพฯ 10250

One Step Training Center Co.,Ltd. (Head Office)
88/133 Soi Onnut 21/1, Onnut, Suanluang, Bangkok 10250



ยิ่งอบรมมาก ยิ่งเสียภาษีน้อย
ค่าอบรมสามารถลงรายจ่ายได้ 200%