

# บทความพิเศษของ อ.เชียวชาญ รัตนามัทธนะ

ผู้ก่อตั้งและนายกสมาคมคนแรก (พ.ศ.2531-2550) ของสมาคมบริหารงานจัดซื้อและซัพพลายเชนแห่งประเทศไทย

ฉบับที่ 070

พฤศจิกายน – ธันวาคม 2561



สอบถามปรึกษาหาหรือได้ที่ ☎ 08 1628 7855 ✉ cheocharn@hotmail.com 📞 cheocharn 📺 cheocharn

## ข้อคิดดีๆ และฟรีๆ ในวงการจัดซื้อ Purchasing Tips Articles for Free

ผมเขียนบทความเกี่ยวกับการบริหารงานจัดซื้อ การเจรจาต่อรอง การบริหารจัดการสต็อก ติดต่อกันมาประมาณ 20 ปี เอาไปลงในวารสารบ้าง แม็กกาซีนบ้าง เว็บไซต์บ้าง ทุกเรื่องผมไม่เคยรับค่าเขียนเลยแม้แต่เรื่องเดียว ถือเป็นกาเผยแพร่ความรู้ให้แก่คนในวงการได้เอาไปใช้เป็นข้อคิดในการทำงาน แน่แน่นอนว่าบางเรื่องที่ผมเขียนไว้นานมากแล้วนั้นอาจไม่ทันสมัยไม่ทันการณ์ที่จะเอามาใช้ในปัจจุบัน แต่เรื่องส่วนใหญ่เป็นความรู้ที่ยังเป็นอมตะอยู่ครับ

ผมทราบว่าบางท่านก็เป็นแฟนติดตามอ่านกันมาตั้งแต่ฉบับแรกเมื่อสี่สิบปีที่แล้วจนถึงทุกวันนี้ และบางท่านก็เพิ่งจะมีโอกาสเข้ามาอ่านเมื่อไม่นานมานี้ และบางท่านก็เลือกอ่านเพียงบางเรื่องที่เกี่ยวข้อง เพื่อความสะดวกของทั้งแฟนเก่าและแฟนใหม่ผมจึงขอรวบรวมหัวข้อบทความต่างๆ มาสรุปไว้ตรงนี้ครับ เพื่อให้ท่านสามารถเลือกและเข้าไปค้นอ่านได้ง่ายและคล่องตัวยิ่งขึ้นครับ

เพื่อให้มั่นใจว่าเนื้อหาในบทความยังมีความทันสมัยใช้งานได้จริง ผมจึงเลือกเฉพาะบทความที่ผมเขียนตั้งแต่เดือนกรกฎาคม 2550 เป็นต้นมาจนถึงปัจจุบันเอามาแนะนำให้ท่านอ่านครับ ส่วนบทความที่ผมเขียนไว้ก่อนหน้านั้นลึ้มๆ ไปเลย ไม่ต้องไปอ่านหรอกครับ

บทความพิเศษของ อ.เชียวชาญ รัตนามัทธนะ				
ฉบับที่	เดือน	พ.ศ.	เรื่อง	หมวดหมู่
1	กรกฎาคม	2550	การจัดการความสัมพันธ์กับซัพพลายเออร์	การบริหารจัดการซัพพลายเออร์
2	สิงหาคม	2550	ความโปร่งใสในการจัดซื้อจัดหา ตอน 1/2	จรรยาบรรณและ CSR
3	กันยายน	2550	ความโปร่งใสในการจัดซื้อว่าจ้าง ตอน 2/2	จรรยาบรรณและ CSR
4	ตุลาคม	2550	การยให้ผู้ขายห้าห้าราคา	การเจรจาต่อรอง
5	พฤศจิกายน	2550	ภารกิจของนักจัดซื้อสายการบิน	การประหยัดต้นทุน
6	ธันวาคม	2550	การใช้ SRM เพื่อลดต้นทุนการจัดซื้ออย่างยั่งยืน	การประหยัดต้นทุน
7	มกราคม	2551	ทำอย่างไรจึงจะลดต้นทุนได้อย่างยั่งยืน	การประหยัดต้นทุน
8	กุมภาพันธ์	2551	อนาคตของงานจัดซื้อจัดหา	ทั่วไป
9	มีนาคม	2551	คำย่อในวงการจัดซื้อและซัพพลาย	ทั่วไป
10	เมษายน	2551	เศรษฐกิจขาลง - ภัยคุกคามหรือโอกาสกันแน่?	ทั่วไป
11	พฤษภาคม	2551	การทุจริตคอร์รัปชัน	จรรยาบรรณและ CSR
12	มิถุนายน	2551	บัญญัติ 10 ประการสำหรับการจัดซื้อต่างประเทศ	ทั่วไป
13	กรกฎาคม	2551	ฝ่ายจัดซื้อของโอลิมปิก ประเทศจีน 2008	ทั่วไป

## บทความพิเศษของ อ.เชี่ยวชาญ รัตนามัทธนะ

ฉบับที่	เดือน	พ.ศ.	เรื่อง	หมวดหมู่
14	สิงหาคม	2551	การบริหารจัดการซัพพลายเออร์	การบริหารจัดการซัพพลายเออร์
15	กันยายน	2551	การบริหารจัดการความเสี่ยง	การบริหารจัดการซัพพลายเออร์
16	ตุลาคม	2551	ข้อคิดเมื่อจะซื้อของจากเจ้าเดียว	ยุทธศาสตร์การจัดหาแหล่งขาย
17	พฤศจิกายน	2551	ยุทธศาสตร์จัดหาแหล่งขาย	ยุทธศาสตร์การจัดหาแหล่งขาย
18	ธันวาคม-มกราคม	2551-2	นักจัดซื้อเตรียมรับมือ CSR ให้ดี	จรรยาบรรณและ CSR
19	กุมภาพันธ์	2552	จะลด cost ต้องคำนึงถึง CSR ด้วย	จรรยาบรรณและ CSR
20	มีนาคม-เมษายน	2552	ดองงาน-อย่าตกใจ ... เสียใจ-อย่าใจเสีย	ทั่วไป
21	พฤษภาคม-มิถุนายน	2552	จะทำงานจัดซื้อต้องรู้อะไรบ้าง	ทั่วไป
22	กรกฎาคม-สิงหาคม	2552	หลุมพรางในการเจรจาต่อรองในงานจัดซื้อ	การเจรจาต่อรอง
23	กันยายน-ตุลาคม	2552	ซื้อเจ้าประจำ กับ ซื้อสองเจ้าควบกัน - แบบไหนดีกว่า	ยุทธศาสตร์การจัดหาแหล่งขาย
24	พฤศจิกายน-ธันวาคม	2552	ระวังเสียค่าโง่เพราะเหตุสุดวิสัย	ทั่วไป
25	มกราคม-กุมภาพันธ์	2553	จรรยาบรรณทางธุรกิจ	จรรยาบรรณและ CSR
26	มีนาคม	2553	วิธี "เล็ก" คบซัพพลายเออร์	การบริหารจัดการซัพพลายเออร์
27	เมษายน-พฤษภาคม	2553	วิธีต่อ-เมื่อเราเป็นรอง	การเจรจาต่อรอง
28	มิถุนายน-กรกฎาคม	2553	ซื้อไม่เก่งแต่ใจซื้อมือสะอาด	ทั่วไป
29	สิงหาคม-กันยายน	2553	นักจัดซื้อแกะรอยราคาขึ้นมันได้ได้อย่างไร	ทั่วไป
30	ตุลาคม-พฤศจิกายน	2553	ลูกเล่นในการเจรจาต่อรอง	การเจรจาต่อรอง
31	ธันวาคม-มกราคม	2553-4	ยุทธศาสตร์การต่อรองให้ชนะทั้งคู่	การเจรจาต่อรอง
32	กุมภาพันธ์-มีนาคม	2554	ปีใหม่ นักจัดซื้อควรจะทำอะไรใหม่	ทั่วไป
33	เมษายน-พฤษภาคม	2554	ยกระดับงานจัดซื้อ	ทั่วไป
34	มิถุนายน-กรกฎาคม	2554	วิธีเล่นกับซัพพลายเออร์ผูกขาด	การบริหารจัดการซัพพลายเออร์
35	สิงหาคม-กันยายน	2554	ต่อรองให้ชนะทั้งคู่ - ทำได้ไง?	การเจรจาต่อรอง
36	ตุลาคม-พฤศจิกายน	2554	ประกาศจรรยาบรรณในการจัดซื้อ	จรรยาบรรณและ CSR
37	ธันวาคม-มกราคม	2554-5	ของขวัญปีใหม่ - รับมาเลยหรือห้ามรับ	จรรยาบรรณและ CSR
38	มีนาคม-พฤษภาคม	2555	แผนจัดซื้อจัดหาเพื่อรับมือสิ่งที่ไม่คาดฝัน	ทั่วไป
39	มิถุนายน-กรกฎาคม	2555	ไปเยี่ยมซัพพลายเออร์เพื่อประหยัดต้นทุน	การประหยัดต้นทุน
40	สิงหาคม-กันยายน	2555	10 KPI ในงานจัดซื้อ	ทั่วไป
41	ตุลาคม-พฤศจิกายน	2555	ค่าใช้จ่ายในการจัดซื้อ	ทั่วไป
42	ธันวาคม-มกราคม	2555-6	เรื่องจัดซื้อจัดหา นักจัดซื้อเก่งกว่าทุกแผนกจริงหรือ? พิสูจน์มาซิ!	ทั่วไป
43	กุมภาพันธ์-มีนาคม	2556	เทคนิคการบริหารจัดการเจ้านาย	ทั่วไป
44	เมษายน-พฤษภาคม	2556	การรายงานสิ่งผิดปกติในงานจัดซื้อ	ทั่วไป
45	มิถุนายน-กรกฎาคม	2556	การจัดซื้อ นอก-รีด-นอก-รอย	ทั่วไป
46	สิงหาคม-กันยายน	2556	เทคนิคการโน้มน้าวใจในการเจรจาต่อรอง	การเจรจาต่อรอง
47	ตุลาคม-พฤศจิกายน	2556	วิธีเปรียบเทียบเมื่อมีส่วนลดและของแถม	ทั่วไป
48	ธันวาคม-มกราคม	2556-7	จงนำเสนออย่างมืออาชีพ	ทั่วไป
49	กุมภาพันธ์-มีนาคม	2557	ตอบปัญหาคาใจนักจัดซื้อ - ชุดที่ 1	ทั่วไป
50	เมษายน-พฤษภาคม	2557	ซื้ออย่างฉลาดต้องดูค่าใช้จ่ายรวมหมด	ทั่วไป

## บทความพิเศษของ อ.เชี่ยวชาญ รัตนามัทธนะ

ฉบับที่	เดือน	พ.ศ.	เรื่อง	หมวดหมู่
51	มิถุนายน-กรกฎาคม	2557	ทำไมต้องคุยสัพเพเหระก่อนจะเริ่มเจรจาต่อรอง	การเจรจาต่อรอง
52	สิงหาคม-กันยายน	2557	การจัดซื้อจัดหาเชิงรุก	ทั่วไป
53	ตุลาคม-พฤศจิกายน	2557	การสัมภาษณ์เพื่อคัดเลือกนักจัดซื้อ	ทั่วไป
54	ธันวาคม-มกราคม	2557-8	ข้อคิดเมื่อนักจัดซื้อจะหางานใหม่	ทั่วไป
55	กุมภาพันธ์-มีนาคม	2558	ระบบจัดซื้อแบบศูนย์รวมดีจริงหรือ	ทั่วไป
56	เมษายน-พฤษภาคม	2558	การบริหารงานจัดซื้อและจัดการสต็อกเพื่อลดต้นทุน	ทั่วไป
57	มิถุนายน-กันยายน	2558	ทำอย่างไรจึงจะเป็นบุคคลสำคัญของบริษัท?	ทั่วไป
58	ตุลาคม-ธันวาคม	2558	การขอแก้ไขคำสั่งซื้อ	ทั่วไป
59	มกราคม-มีนาคม	2559	การบริหารความเสี่ยงในซัพพลายเชน	การบริหารจัดการซัพพลายเออร์
60	เมษายน-พฤษภาคม	2559	การทำธุรกิจอย่างผู้ดี	จรรยาบรรณและ CSR
61	มิถุนายน-กรกฎาคม	2559	ศาสตร์และศิลป์ของการเจรจาต่อรอง	การเจรจาต่อรอง
62	สิงหาคม-ธันวาคม	2559	ข้อคิดที่อาจจะลืมคิดในการเจรจาต่อรอง	การเจรจาต่อรอง
63	มกราคม-มีนาคม	2560	ตอบปัญหาคาใจนักจัดซื้อ - ชุดที่ 2	ทั่วไป
64	เมษายน-มิถุนายน	2560	ตอบปัญหาคาใจนักจัดซื้อ - ชุดที่ 3	ทั่วไป
65	กรกฎาคม-ธันวาคม	2560	นักจัดซื้ออย่าลืมเจรจาต่อรองเรื่องเหล่านี้	การเจรจาต่อรอง
66	มกราคม-มีนาคม	2561	วิธีรับมือกับงานด่วน	ทั่วไป
67	เมษายน-มิถุนายน	2561	ผลงานจัดซื้อ	ทั่วไป
68	กรกฎาคม-สิงหาคม	2561	จากบมีโก้ กลายเป็นฮีโร่	ทั่วไป
69	กันยายน-ตุลาคม	2561	ปัญหาเกี่ยวกับ "คน" ในฝ่ายจัดซื้อ	ทั่วไป
70	พฤศจิกายน-ธันวาคม	2561	ข้อคิดดีๆ และฟรีๆ ในวงการจัดซื้อ	ทั่วไป

ท่านใดต้องการจะแลกเปลี่ยนความคิดเห็นหรือเสนอแนะหรือสอบถามปัญหาใดๆ ใน  
วงการจัดซื้อจัดหา เจรจาต่อรอง การบริหารสต็อก ก็ติดต่อผมได้นะคะ ยินดีอย่างยิ่งครับ